



Willkommen bei meta-fusion

Du gehst mit auf dem Weg in die Digitale Transformation? Du willst die Zukunft von Tagungen und Kongressen mitgestalten und neue Möglichkeiten schaffen? Dann suchen wir Dich zum nächstmöglichen Zeitpunkt als

Sales Manager – Vertriebsmitarbeiter (m/w, Junior/Senior)

Vollzeit / Teilzeit (mind. 20 Stunden/Woche)

meta-fusion GmbH – Wer wir sind

Seit 20 Jahren produzieren wir Webcasts für kleine, mittlere und sehr große Kongresse, beginnend 1999 mit den ersten umfassenden Webcasts der UN-Klimakonferenzen. In den letzten Jahren haben wir insbesondere große europäische Medizinkongresse betreut und in der Digitalen Transformation begleitet. Wir machen Kongressinhalte für die Teilnehmer vor Ort sowie für Online-Nutzer weltweit digital zugänglich, als „live“ und „direct-on-demand“-Angebote – so entstehen echte „Hybrid Meetings“!

Längst sind wir nicht mehr nur Experten im Bereich Webcast und Recording, sondern legen unseren Schwerpunkt auf die umfassende und nachhaltige Bereitstellung sowie Verbreitung sämtlicher Kongressinhalte. Wir entwickeln mit unseren Kunden individuelle Digitalisierungsstrategien, um dem Wert von Inhalt und Wissen Rechnung zu tragen.

meta-fusion ist flexibel, global und der zuverlässige Teamplayer für Kunden und lokale Vor-Ort-Dienstleister!

In der Homebase sind wir ein kleines und familienfreundliches Kölner Unternehmen mit guten Ideen und voller Tatendrang. Wir legen sehr großen Wert auf ein funktionierendes, respektvolles Miteinander und bieten gemeinsam ein dynamisches, abwechslungsreiches und spannendes Arbeitsumfeld.

Was ist Dein Job?

Deine Hauptaufgabengebiete liegen in der Neukundenakquise, Leadbetreuung und -organisation.

- Du bist Ansprechpartner und begleitest unsere Kunden professionell und eigenständig.
- Du bist auf Veranstaltungen und Kongressen unterwegs und knüpfst Kontakte.
- Du unterstützt und planst unsere Vertriebstätigkeiten mit.
- Du dokumentierst und pflegst sämtliche Vertriebsaktivitäten mittels CRM-System.
- Du entwickelst Präsentationskonzepte und -inhalte.

Das macht Dich aus!

Du kommst aus der Kongressbranche und hast Lust, Fachgesellschaften und PCOs mit digitalen Services zukunftsweisende Möglichkeiten aufzuzeigen?

Oder Du bist bisher im Vertrieb von digitalen Dienstleistungen zu Hause, bist neugierig auf Veränderung und Dich reizt es, die medizinische Kongresswelt mit in die digitale Zukunft zu nehmen?

- Du verfügst über sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse, weitere Fremdsprachen sind von Vorteil
- Dich begeistert das Internet, digitale Medien und Technologien
- Du verbindest Digitalisierung mit Inhalten, Nachhaltigkeit und Sinn
- Du arbeitest eigenverantwortlich, zielgerichtet und kreativ
- Du denkst kundenorientiert und mit Blick auf das Große und Ganze
- Du bist gut organisiert und verlierst auch bei parallelen Projekten nicht den Überblick
- Du hast ein sicheres, freundliches und überzeugendes Auftreten beim Kunden
- Du bist teamfähig, belastbar und neugierig auf neue Herausforderungen
- Du kommunizierst gerne und lässt Dich begeistern
- Dein Umgang im Bereich der Informationstechnologie, idealerweise in der Microsoft-Windows-Infrastruktur ist sicher und selbstverständlich

Und jetzt?

Freuen wir uns auf Deine Bewerbung, vorzugsweise per E-Mail an jobs@meta-fusion.com, unter Angabe von frühestem Eintrittstermin und Gehaltsvorstellung!